

Ceres

Selected people
in food & agri



KMC

Deutschland Ingredients

Sales & Application Manager (m/w/d)

KMC Deutschland Ingredients GmbH ist die deutsche Vertriebsniederlassung der dänischen KMC a.m.b.a. Die KMC a.m.b.a (www.kmc.dk) ist ein genossenschaftlich organisiertes Unternehmen und ein weltweit führender Hersteller von Kartoffelstärken, -derivaten und Kartoffeltrockenprodukten, die hauptsächlich in der weiterverarbeitenden Lebensmittelindustrie eingesetzt werden. Das Unternehmen wächst dynamisch und legt größten Wert auf ressourcenschonendes sowie qualitätsorientiertes Handeln. Die Unternehmensziele sind langfristig angelegt und sehen ein dauerhaft profitables Wachstum vor, das durch hohe Investitionen in Forschung und Produktion unterstützt wird.

Respekt, Partnerschaft und Offenheit sind Werte, die man unter Kollegen schätzt und die den Umgang mit den Kunden bestimmen.

Aufgrund einer Nachfolgeregelung besetzen wir die Position **Sales & Application Manager (m/w/d)** neu.

Ihre Aufgaben

Projektmanagement, technologische und verkäuferische Betreuung von Kunden

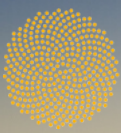
- Initiierung, Betreuung und Durchführung von Neuentwicklungen und kundenrelevanten Projekten.
- Gewinnung von Neukunden sowie Betreuung der Bestandskunden.
- Netzwerkaufbau in der Lebensmittelindustrie.
- Durchführung und Begleitung von Anwendungsversuchen beim Kunden oder im KMC Technikum.
- Erstellung von Projektzielen, Formulierung und Umsetzung von Budgetzielen und Aktionsplänen
- Projektdokumentation; Erstellen von Besuchsberichten.
- Kooperative Zusammenarbeit mit dem deutschen Team und der Geschäftsführung.
- Aufbau und Ausweitung eines internationalen (Dänemark) Netzwerkes zur Erreichung der Ziele.
- Sie berichteten an den Geschäftsführer Deutschland.

Profil

Engagierter und kreativer Lebensmitteltechnologe mit Spaß an interessanten Projekten und Leidenschaft im Vertrieb

Ihre Qualifikation

- Erfolgreich abgeschlossenes Lebensmitteltechnologisches Studium ggf. ergänzt durch eine lebensmittelorientierte Ausbildung.
- Erfahrung und Interesse an kundenorientiertem Projektmanagement.
- Kenntnisse der Herstellung hochwertiger Lebensmittel und Interesse am Produkt.
- Idealerweise Erfahrung aber zumindest Freude am Vertrieb von Lebensmittelzusatzstoffen.
- Gute Kenntnisse der englischen Sprache in Wort und Schrift.



Ceres

Selected people
in food & agri



KMC

Deutschland Ingredients



Ihre Kompetenzen

- Freude an einer ständigen persönlichen Weiterentwicklung, kommunikativ, teamorientiert.
- Kundenorientiertes Denken und Handeln.
- Strukturiert, unternehmerisch denkend und umsetzungsstark.
- Selbstständige, proaktive und zielorientierte Arbeitsweise.
- Offen, neugierig und flexibel.
- Kritikfähig und Bereitschaft, Wissen mit anderen zu teilen.
- Erfahrung im internationalen Umfeld mit Verständnis für andere Kulturen.
- Eingeschränkte Reisebereitschaft.

Standort

Melle bei Osnabrück.

Wir bieten

Es erwartet Sie ein engagiertes Team mit angenehmer Arbeitsatmosphäre und kurzen Kommunikationswegen, immer auf der Suche nach der besten Lösung für Kunden und Unternehmen. Ihnen bietet sich ein abwechslungsreiches und interessantes Arbeitsumfeld. Es wird viel Freiraum für Eigeninitiative sowie Weiterbildung geboten.

Sie arbeiten in einem gesunden und langfristig wachsenden internationalen Unternehmen mit guten Zukunftsperspektiven und einer festen Eigentümerstruktur sowie einem interessanten Produktportfolio. KMC Deutschland Ingredients GmbH bietet ein interessantes Gehalt und ein einfaches sowie attraktives Bonussystem.

Ihr Kontakt

Die Suche und Auswahl für diese Position wurde exklusiv an die CeresRecruitment GmbH vergeben.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung, die Sie bitte ausschließlich über www.ceresrecruitment.de vornehmen.

Für weitere Informationen und einen Austausch wenden Sie sich bitte an: Menda Schmiedeskamp, Telefonnummer 0159 01359830.

Mehr Informationen über das Unternehmen erhalten Sie auch über www.kmcde.de